

РЕЗУЛЬТАТИ
поточного/заключного моніторингу
проекту (програми) «Посилення позицій банку в сегменті мікро-, малого та
середнього бізнесу»

| Піврічний/річний/заключний (зазначити необхідне) | Заключний | |
|--|--|---|
| Період звітування | 18.07.2019 - 31.12.2020 | |
| 1. Вихідні дані проекту (програми) | | |
| Партнер з розвитку | Європейський банк реконструкції та розвитку | |
| Бенефіціар | Міністерство фінансів України | |
| Рецipiєнт | Акціонерне товариство «Державний ощадний банк України» | |
| Номер реєстраційної картки проекту | 4228-01 | |
| 2. Інформація про досягнення очікуваних результатів | | |
| Узагальнені результати реалізації проекту (програми) в кількісних та/або якісних показниках | Головною метою проекту є підвищення оперативної ефективності регіональної мережі АТ «Ощадбанк» щодо обслуговування клієнтів-ММСП, з урахуванням найкращих практик та прикладів великих банків Центральної та Східної Європи. | |
| Посилання на інтернет-ресурси, де розміщено інформацію про результати реалізації проекту (програми) та інші матеріали або документи, розроблені в рамках проекту (програми) | https://mof.gov.ua | |
| Загальна сума витрачених під час реалізації проекту (програми) коштів міжнародної технічної допомоги на кінець звітного періоду (за наявності), у тому числі за категоріями: | Транш 1 – 75 000 євро Транш 2 – 75 000 євро Транш 3 – 130 000 євро Транш 4 – 19 699, 12 євро, оплата буде здійснена після отримання фінальної звітності консультанта. Всього: 299 699,12 євро | |
| послуги з організації тренінгів, навчання, опитування, інформаційні кампанії | - | |
| консультаційні послуги | 299 699,12 євро | |
| обладнання | - | |
| будівельні, ремонтні роботи, технічний нагляд | - | |
| адміністративні витрати виконавця | - | |
| 3. Порівняння запланованих результатів проекту (програми) з досягнутими | | |
| Кількісні та/або якісні критерії результативності проекту (програми) | Заплановані результати на кінець звітного періоду | Фактичні результати на кінець звітного періоду |
| Аналіз кредитної політики АТ «Ощадбанк» та надання рекомендацій щодо змін у кредитній | Аналіз недоліків і потенційних можливостей | Отримано результати аналізу недоліків і потенційних можливостей |



ДОКУМЕНТ СЕД Мінфін АСКОД

Сертифікат

58E2D9E7F900307B0400000A2FE2E00D1248B00

Підписувач Улютін Денис Валерійович

АІД: 58E2D9E7F900307B0400000A2FE2E00D1248B00

Міністерство фінансів
України



| | | |
|--|--|---|
| політиці з урахуванням галузевих, специфічних для продукту та інших характеристик клієнтів-ММСП, а також на основі ринку та кращих міжнародних практик | кредитної політики АТ «Ощадбанк» в порівнянні з кращою міжнародною практикою, включаючи конкретні рекомендації щодо вдосконалення та змін | кредитної політики АТ «Ощадбанк» в порівнянні з кращою міжнародною практикою, включаючи конкретні рекомендації щодо вдосконалення та змін |
| Розробка моделі ціноутворення на основі оцінки ризиків з урахуванням кредитного ризику клієнтів-ММСП | Концептуальний документ, що описує модель ціноутворення на основі кредитного ризику, що базується на вартості ризику ММСП з посиланням на реалізацію подібних моделей в інших системних банках та оціночний ефект / вплив на мережу відділень АТ «Ощадбанк» та АТ «Ощадбанк» у цілому | Надана концепція та дорожня карта побудови моделі визначення вартості кредиту, виходячи з потенційного ризику. Основними складовими моделі є трансфертна ціна, премія за кредитний ризик та маржа прибутковості. |
| Надання рекомендацій щодо розробки та впровадження моделі оцінки позичальника-ММСП | Перелік постачальників систем оцінки позичальників-ММСП з орієнтовними витратами (придбання, налаштування, впровадження, підтримка). Приклади моделей оцінки, адаптованих для ринку і профілю клієнтів-ММСП в Україні або країнах СНД (Росія, Білорусь, Грузія). Концепція реалізації моделей оцінки з описом бізнес-процесів вищого рівня, продуктів, що підтримуються моделлю оцінки, та очікувані терміни реалізації в мережі ММСП та АТ «Ощадбанк» в цілому. | Отримано: перелік постачальників систем оцінки позичальників-ММСП з орієнтовними витратами (придбання, налаштування, впровадження, підтримка); приклади моделей оцінки, адаптованих для ринку і профілю клієнтів-ММСП в Україні або країнах СНД (Росія, Білорусь, Грузія); концепцію реалізації моделей оцінки з описом бізнес-процесів вищого рівня, продуктів, що підтримуються моделлю оцінки, та очікувані терміни реалізації в мережі ММСП та АТ «Ощадбанк» в цілому. |

| | | |
|---|--|--|
| | ММСП та АТ «Ощадбанк» в цілому. | |
| Розробка концепції боротьби з шахрайством, для запобігання шахрайству в кредитних операціях ММСП | Концепція боротьби з шахрайством та дорожня карта для впровадження АТ «Ощадбанк», які будуть узгоджені з АТ «Ощадбанк» | Надано аналіз діючої процедури боротьби з шахрайством в АТ «Ощадбанк» та пропозиції щодо покращень в юридичній/ методологічній/ технічній/ психологічній площинах та ролі учасників |
| Аналіз поточного бізнес-процес досудового стягнення кредитів ММСП та надання рекомендацій щодо оптимізації та вдосконалення цього процесу для клієнтів-ММСП з урахуванням кращих практик банків Центральної та Східної Європи | Опис оптимального бізнес-процесу досудового стягнення кредитів ММСП | Надано аналіз діючого процесу досудового стягнення кредитів ММСП та рекомендації щодо його оптимізації, що полягає в максимальній автоматизації процесу, розширення учасників, підвищені кваліфікації менеджерів ММСБ |
| Надання опису бізнес-процесу вищого рівня з використанням електронного документообігу та цифрового підпису в кредитуванні, включаючи отримання електронних фінансових звітів від клієнтів з подальшою автоматичною оцінкою фінансового стану клієнта, документів, необхідних для прийняття рішень, та інших документів, необхідних для процесу управління кредитами | Опис бізнес-процесу, який буде узгоджений з АТ «Ощадбанк» | Проаналізовано поточне використання е-підпису та е-документів в АТ «Ощадбанк». Надані рекомендації щодо розробки автоматизованих систем е-генерації, е-обліку та е-зберігання кредитних справ та використання юридичної конструкції публічного договору в АТ «Ощадбанк». |
| Розробка концепції електронної системи зберігання кредитних документів відповідно до вимог НБУ, включаючи оптимальну структуру зберігання, модель рольового доступу, можливу інтеграцію з існуючим програмним забезпеченням банку або необхідність розробки нових програмних комплексів | Докладний опис системи зберігання електронних кредитних документів | Виявлені недоліки схеми обігу/зберігання документів в кредитному процесі ММСБ АТ «Ощадбанк» та надані рекомендації по трансформації електронного архіву в АТ «Ощадбанк» |
| Аналіз поточної сегментації клієнтів АТ «Ощадбанк» та надання рекомендацій щодо можливих поліпшень (зміна / доповнення критеріїв), у тому числі в межах однієї | Рекомендації щодо подальшого вдосконалення підходу до сегментації ММСП, узгодженої з | Отримано рекомендації щодо подальшого вдосконалення підходу до сегментації ММСП, узгодженої |

| | | |
|--|---|--|
| сфери бізнесу, наприклад, за секторами, за моделлю використання банківських продуктів, за рентабельністю тощо. | АТ «Ощадбанк» | АТ «Ощадбанк» |
| Аналіз потенціалу ринку ММСП відповідно до критеріїв АТ «Ощадбанк» (наразі чистий річний дохід до 500 млн. гривень за групою відповідних контрагентів) | Докладний аналіз потенціалу ринку ММСП відповідно до узгоджених критеріїв сегментації | Отримано докладний аналіз потенціалу ринку ММСП відповідно до узгоджених критеріїв сегментації |
| Аналіз потреб клієнтів-ММСП | Матриця потреб клієнтів-ММСП з точки зору типів клієнтів та продуктів, включаючи опис основних потреб кожної цільової групи клієнтів та обґрунтування | Отримано матрицю потреб клієнтів-ММСП з точки зору типів клієнтів та продуктів, включаючи опис основних потреб кожної цільової групи клієнтів та обґрунтування |
| Розробка функціональної моделі обслуговування клієнтів-ММСП за сегментами і продуктами. | Концепція функціональної моделі обслуговування клієнтів-ММСП у сегментах та продуктах, включаючи опис ролей та функцій працівників АТ «Ощадбанк» та обґрунтування | Сформовано опис нової сервісної моделі для середнього бізнесу та сформовано вимоги до автоматизованої сервісної моделі сегменту Нано на базі кредитної картки для ФОП. |
| Аналіз потреб створення регіональних центрів компетенції (наприклад, центри кредитування агробізнесу, сервісні центри для корпоративних клієнтів) | Звіт про результати техніко-економічного обґрунтування створення регіональних центрів компетенції | Надано техніко-економічне обґрунтування створення регіональних центрів компетенції сервісної моделі сегменту Середній |
| Розробка моделі перехресних продажів з використанням джерел залучення потенційних клієнтів та розробка бізнес-процесу з урахуванням рекомендацій щодо його автоматизації на основі передового досвіду банків Центральної та Східної Європи | Модель крос-продажів для АТ «Ощадбанк» | Надані рекомендації щодо запровадження підходу перехресних продажів |
| Аналіз асортименту продукції для клієнтів-ММСП та внесення пропозицій щодо оптимізації | Рекомендації щодо подальшого поліпшення асортименту продуктів для клієнтів-ММСП | Отримано рекомендації щодо подальшого поліпшення асортименту продуктів для клієнтів-ММСП |
| Розробка моделі оцінки прибутковості | Модель оцінки | Надані рекомендації щодо |

| | | |
|---|---|---|
| продуктів | прибутковості продуктів, включаючи детальний опис алгоритмів оцінки та приклад оцінки прибутковості продуктів (на основі одного з продуктів АТ «Ощадбанк» для ММСП) | створення інструменту для оцінки прибутковості кредитних продуктів в АТ «Ощадбанк» |
| Надання рекомендацій щодо оптимальної маркетингової стратегії просування банківських продуктів для клієнтів-ММСП на основі передового досвіду банків Центральної та Східної Європи | Розробка маркетингової стратегії АТ «Ощадбанк» щодо клієнтів-ММСП | Надані рекомендації щодо формування маркетингових стратегій в розрізі сегментів та продуктів. |
| Аналіз та надання рекомендацій щодо автоматизації продуктів та бізнес-процесів ММСП з урахуванням найкращих технічних рішень та кращих практик банків Центральної та Східної Європи | Перелік рекомендацій щодо автоматизації продуктів та бізнес-процесів для ММСП | Опрацьовані приклади кращих практик з ринку. Надана концепція автоматизованої сервісної моделі обслуговування та трансформації діючого процесу time to market за методикою Agile. |
| 4. Узагальнена оцінка бенефіціаром результатів проекту (програми) | | |
| За результатами узагальненої оцінки допомоги, наданої AFC Agriculture & Finance Consultants CmbH та Європейським банком реконструкції та розвитку для АТ «Ощадбанк», можна констатувати її відповідність поставленим цілям та завданням. Виконані всі роботи за проектом. | | |
| 5. Проблемні питання та/або пропозиції | | |
| Не виявлено. | | |

Перший заступник Міністра фінансів

Денис УЛЮТИН

